



# Vente en Laisser Sur Place

DATA SHEET

# Dynamiser vos ventes ! #

# « Nos Clients et nos Commerciaux ont été convaincus par la fiabilité »

Jean Fischer – Directeur Informatique – Lingerie Wolf#

# Rendre votre entreprise réactive ! #

# Vendre le bon produit au bon moment et au bon prix#

## La vente en laisser sur place, un métier












SwingBusiness VLSP est un logiciel conçu pour les commerciaux se déplaçant avec un point de vente itinérant, leurs permettant d'optimiser leurs circuits de visite, et de fournir un meilleur suivi des commandes et du stock pour l'entreprise.

La vente en laisser sur place implique pour le commercial, en plus du processus de vente, de procéder aux encaissements, d'émettre un bon de livraison, d'effectuer les échanges ou retours produits. Il doit également gérer son stock et en faire l'inventaire.

Vous souhaitez simplifier vos processus, dynamiser vos ventes, augmenter votre Chiffre d'Affaires, SwingBusiness VLSP est fait pour vous. Quelle que soit la taille de votre entreprise, quel que soit votre secteur d'activité, SwingBusiness VLSP est l'outil qui aidera vos commerciaux à vendre plus. Le commercial dispose d'un nombre de visites limité dans l'année, les visites doivent être productives et générées du C.A. .Or, les clients et prospects n'ont pas tous le même potentiel de Chiffre d'affaires et ne sont pas tous forcément réceptifs à une visite régulière du commercial, ce dernier doit donc disposer d'outils d'analyse lui permettant de visiter les clients et prospects dits réceptifs selon une fréquence adaptée et basée sur un potentiel et une réceptivité à la visite, visite qui générera du chiffre.

## Fonctionnalités

SwingBusiness VLSP vous offre un panel de fonctionnalités totalement paramétrables et adaptées à votre organisation commerciale.

-  Gestion des prospects/clients, enrichissement de la base client
-  Gestion de stock embarqué
-  Indication solvabilité ou encours des clients
-  Gestion des encaissements
-  Planification d'actions commerciales
-  Gestion automatique des litiges ou demandes spécifiques
-  Supervision de l'activité réalisée
-  Consolidation des données (CA par exemple)
-  Prise de commande simple
-  Signature des bons de commande et bons de livraison
-  Modèles de commandes, Plan de vente

# Pour ne plus piloter vos équipes commerciales en aveugle!  
Notre méthode est simple : faciliter l'organisation, libérer du temps de vente, et au bout du compte, optimiser la démarche commerciale de nos clients  
Développer la personnalisation de l'offre et la rapidité de service #

## Objectifs d'informatisation

Quelle que soit la taille de votre entreprise, gagner en productivité, en réactivité est stratégique.

SwingBusiness VLSP répond aux besoins ou objectifs suivants :

- # Assurer le suivi commercial par des outils dits de reporting
- # Gérer le stock embarqué
- # Automatiser le réapprovisionnement du stock de chaque véhicule
- # Mesurer l'efficacité d'une force commerciale
- # Organiser le suivi d'activité
- # Assurer le relais en termes opérationnels des actions marketing sur les lieux de vente
- # Mesurer la pertinence de l'organisation des tournées
- # Gérer et optimiser ses visites, tournées ou rdvs
- # Maintenir un fichier client à jour
- # Conclure la vente par l'établissement d'un contrat

## Généralités

SwingBusiness VLSP est un logiciel conçu pour les PME ayant le souhait d'améliorer la productivité de leur équipe commerciale. Le retour sur investissement est quantifiable dès les premiers mois d'utilisation. La prise en main du logiciel est aisée, simple et intuitive ; elle se fait en quelques heures de formation . SwingBusiness VLSP est un logiciel entièrement paramétrable, sans développement nécessaire, un simple paramétrage suffit à faire de SwingBusiness VLSP un logiciel fait sur mesure, pour vous.

## Informations techniques

# Plateformes d'exploitation



# Mode semi-connecté

# Outil de travail collaboratif

# Sécurité des accès et des données, sauvegardes quotidiennes

# Personnalisation des menus, des thèmes, des fonctionnalités

# Communication totale et permanente entre tous les utilisateurs : une seule et même information disponible pour tous

# Centralisation et consolidation de données : les fichiers sont échangés et partagés, plus de ressaisies

# Evolutivité : les mises à jour fonctionnelles sont comprises dans le prix de l'abonnement

# Une hot line gratuite

**Swing**Mobility

21 avenue de l'Europe

F 67300 Schiltigheim

Tél. 03 90 22 75 45

Fax 03 90 22 75 40

info@swingmobility.com

www.swingmobility.com