



Logiciel de Suivi d'Activité Commerciale

DATA SHEET

L'un des atouts de SwingMobility a été de bien comprendre le métier, l'autre de mettre en œuvre une souplesse, une capacité d'adaptation et une réactivité inégalée

Christophe DEHOLLANDER –
VD Service











Le logiciel de pilotage de l'activité commerciale

SwingBusiness SAC est un logiciel conçu pour les commerciaux et les managers commerciaux. Rester en contact avec sa force de vente, lui mettre à disposition des données à jour, et capitaliser sur l'information client collectée sur le terrain permettra un meilleur suivi, une meilleure réactivité.

Le suivi d'activité commerciale a pour objectif de mesurer l'efficacité d'une force commerciale, permet de réaliser un diagnostic commercial et d'optimiser l'organisation commerciale en place. SwingBusiness, Suivi d'Activité Commerciale a pour objectif principal de développer, dans une perspective stratégique, l'activité commerciale de l'entreprise, notamment, en capitalisant sur l'information collectée sur le terrain et en construisant des relations solides et durables avec des comptes stratégiques, sans oublier de mettre en place une communication efficace au sein de l'équipe de vente.

Fonctionnalités

Pour une prise de décision rapide et juste, optez pour le logiciel de :

-  Gestion des prospects/clients
-  Répartitions des ressources/potentiels
-  Planification d'actions commerciales
-  Statistiques de visites
-  Gestion automatique des demandes commerciales
-  Gestion du prévisionnel de ventes
-  Supervision de l'activité réalisée
-  Consolidation des données(CA par exemple)
-  Suivi des objectifs
-  Enrichissement de la base client

Croisées,
analysées, filtrées,
les informations
client valent de l'or
Un pilotage de
proximité ! #

Objectifs d'informatisation

Le management de l'équipe de vente, la dynamique d'équipe, la définition du plan d'action commercial, la mise en œuvre du plan d'action, la gestion du portefeuille client sont autant de clés qui conduisent à la réussite.

SwingBusiness SAC réponds aux besoins ou objectifs suivants :

- # Définir et assurer le suivi commercial par des outils dits de reporting
- # Valider les performances commerciales des actions entreprises
- # Appliquer les choix stratégiques de l'entreprise
- # Mesurer l'efficacité d'une force commerciale
- # Organiser le suivi d'activité
- # Assurer le relais en termes opérationnels des actions marketing sur les lieux de vente
- # Maintenir un fichier client à jour
- # Créer des outils de pilotage : tableaux de bord/ratios
- # Gérer et optimiser ses visites, tournées ou rdvs

Généralités

SwingBusiness SAC est un logiciel conçu pour les PME ayant le souhait de structurer leur activité commerciale. Le retour sur investissement est quantifiable dès la première année d'utilisation. La prise en main du logiciel est aisée, simple et intuitive ; elle se fait en quelques heures de formation. SwingBusiness SAC est un logiciel entièrement paramétrable, sans développement nécessaire, un simple paramétrage suffit à faire de SwingBusiness, suivi d'activité commerciale un logiciel fait sur mesure, pour vous.

Informations techniques

Plateformes d'exploitation



Mode semi-connecté

Outil de travail collaboratif

Sécurité des accès et des données, sauvegardes quotidiennes

Personnalisation des menus, des thèmes, des fonctionnalités

Communication totale et permanente entre tous les utilisateurs : une seule et même information disponible pour tous

Centralisation et consolidation de données : les fichiers sont échangés et partagés, plus de ressaisies

Evolutivité : les mises à jour fonctionnelles sont comprises dans le prix de l'abonnement

Une hot line gratuite

SwingMobility

21 avenue de l'Europe

F 67300 Schiltigheim

Tél. 03 90 22 75 45

Fax 03 90 22 75 40

info@swingmobility.com

www.swingmobility.com